

Handläggare  
Lars Ingeberg

Datum  
2015-05-11

Diarienummer  
KSN-2015-0662

Kommunstyrelsen

## **Avtal om fortsatt Näringslivspolitiskt samarbete med Stockholm Business Alliance (SBA)**

### **Förslag till beslut**

Kommunstyrelsen föreslås besluta

**att** godkänna avtal om fortsatt näringslivssamarbete med Stockholm Business Alliance (SBA) enligt **bilaga**

### **Ärendet**

Uppsala kommun har sedan 2006 genom avtal ingått i ett partnerskap med Stockholm Business Alliance (SBA) som samordnas av Stockholm kommun ägda Stockholm Business region (SBR) med syfte att arbeta tillsammans inom viktiga områden för ökad tillväxt i regionen, ett näringslivspolitiskt samarbete inom Stockholmsregionen.

En ny avtalsperiod gäller för 2016-2020. Ett förslag till avtal har översänts från SBA

Uppsala kommuns samarbete genom avtal med Stockholm Business Alliance har utvärderats och förnyats en gång tidigare under perioden, år 2010. Avtalet ersattes med ett förnyat avtal för perioden 2011-2015.

Under 2014 tillsattes en arbetsgrupp på uppdrag av Stockholm Business Alliance (SBA) med syfte att förbereda kommande avtalsperiod 2016-2020. En representant från kommunledningskontoret har ingått i arbetsgruppen. Arbetet har förankrats och diskuterats med Uppsala kommuns samarbetspartner STUNS, Uppsala Bio och UIC.

Arbetsgruppen har begärt en extern utvärdering av verksamheten inför kommande avtalsperiod. Utvärderingen genomfördes av Ramböll på uppdrag av SBA. Resultatet visar att under perioden 2006-2013 har 2500 nya arbetstillfällen skapats inom Stockholmsregionen och därutöver räddat 5300 arbetstillfällen under samma period.

### *Föredragning*

För Uppsalas del är samarbetet viktigt för att locka investerare. Vår synlighet utomlands har ökat genom det gemensamma varumärket Stockholm-the Capital of Scandinavia.

Stockholmsregionen är en liten region befolkningsmässigt med 3,7 miljoner invånare men ger ändå avtryck med höga placeringar i utländska rankingar vad gäller innovation, nystartade företag och livskvalitet.

Ett annat resultat av samarbetet är fokuseringen med att trimma myndighetsutövningen gentemot företagen. Detta mäts genom Nöjd Kund Index (NKI) som är en bra indikator. Uppsala har sedan avtalsperiodens början ökat sitt NKI med undantag för 2012 då resultaten sänktes. Uppsala har genom interna arbetsgrupper och handlingsplaner nu vänt den negativa trenden och resultaten är åter stigande. Ett tydligare och effektivare samarbete har även inletts inom Uppsala kommuns myndighetsutövande verksamhetsområden på ett mycket positivt sätt.

Samarbetet består av tre huvudområden:

- Investeringsfrämjande
- Näringslivsservice
- Internationell marknadsföring

Avtalet innebär en förlängning av tidigare avtalsperiod. Arbetet inom 8 branscher (ICT, Life Sciences, Cleantech, Hospitality, Automation, Infrastructure, Logistics, Metals- & Mining) fortsätter.

Förändring mot tidigare avtal är att texten har förstärkts något mot tidigare med ambitionen att vara tydligare samt att en ny paragraf är inlagd i avtalet gällande utvärdering av partnerskapet.

#### *Ekonomiska konsekvenser*

För att finansiera den samordnade verksamheten bidrar varje kommun med fyra kronor per invånare i kommunen, per den 1 januari varje år, med 2016 som första år. Det är samma nivå på finansiering som tidigare avtal. För Uppsalas del är kostnaden således cirka 830 000 kronor för år 2016. Detta täcks av kommunstyrelsens budget. Stockholms stad bidrar med 7,5 miljoner årligen.

Kommunledningskontoret

Joachim Danielsson  
Stadsdirektör

Christoffer Nilsson  
Chef kommunledningskontoret

# Stockholm Business Alliance

## Avtal om Näringslivspolitiskt samarbete i Stockholmsregionen

### § 1. Tillväxt genom ökad attraktionskraft

Storstadsregioner har under de senaste 40 åren fått en växande betydelse i ekonomin. De utgör noder i globala nätverk för kunskapsproduktion, affärsutveckling och kontaktintensiva aktiviteter, samspel mellan företagsenheter i multinationella koncerner och beslut om import- och exportflöden. Storstadsregioners ställning är viktiga för länders förmåga att attrahera, utveckla och behålla ekonomisk aktivitet – i synnerhet kunskapsintensiv verksamhet – inom dess gränser. Huvudsyftet med samarbetet Stockholm Business Alliance är att fortsätta driva tillväxt.

Undertecknande kommun avser att i form av det långsiktiga partnerskapet Stockholm Business Alliance samarbeta för att främja tillväxt lokalt och regionalt inom det geografiska området Stockholmsregionen, genom att öka attraktionskraften för människor, företag och kapital. Partnerskapet förutsätter ett ömsesidigt ansvarstagande.

Visionen är att Stockholmsregionen skall vara Europas ledande, hållbara tillväxtregion.

Partnerskapet marknadsför sig internationellt under varumärket Stockholm- The Capital of Scandinavia.

### § 2. Samordning genom Stockholm Business Region

Som ett led i partnerskapet Stockholm Business Alliance samordnas arbetet genom det av Stockholms kommun ägda Stockholm Business Region AB (nedan kallat SBR).

Uppdraget ska utföras i enlighet med detta avtal och den årliga verksamhetsplanen (VP).

### § 3. Innehåll i samarbetet

Under perioden drivs de tre huvudsakliga områdena:

- Investeringsfrämjande**
- Näringslivsservice**
- Internationell marknadsföring**

Strategisk inriktning och aktiviteter för varje område bestäms för varje år i VP. Framtagandet av VP förutsätter ett gemensamt ansvarstagande där kommuner och SBR tillsammans arbetar fram ett förslag. Beslut tas av kommunstyrelseordföranden vid ett årligt möte under hösten.

### **Investeringsfrämjande**

Strategin för partnerskapet är att fokuserat satsa på de branscher där Stockholmsregionen internationellt ligger i yttersta framkant. Generellt går teknikinnehållet igenom i alla branscher vi arbetar med och här har vår region kommit långt. Inom Life Science (läkemedel-, bio och medicinteknik), ICT (informations- och kommunikationsteknologi) och Cleantech (miljöteknik) är Stockholmsregionen mycket framgångsrik varför dessa särskilt lyfts fram i den internationella marknadsföringen.

Regionen har därutöver särskilda förutsättningar inom andra områden som ska bevakas och lyftas fram. Dessa områden är Automation, Bygg, Besöksnäring, Logistik och Gruv och metall. För att partnerskapet ska bearbeta rätt områden görs en återkommande omvärldsanalys under avtalsperioden. I och med att vi följer utvecklingen kan detta medföra att det kan uppstå nya branscher och nya kombinationer att arbeta med. Av stor vikt för regionen är den internationella flygtillgängligheten via Arlanda.

En del av det investeringsfrämjande arbetet innebär att följa upp och ägna uppmärksamhet åt behoven hos de utlandsägda företagen. Detta är en betydelsefull grupp då ca 70 % av återinvesteringarna i regionen sker i just utlandsägda bolag. SBR ger stöd och verktyg till det lokala arbetet i kommunerna.

### **Näringslivsservice**

Servicemätningen ska genomföras årligen, vilket är i linje med Sveriges Kommuner och Landstings ambitioner för mätningen Insikt. Kommuner ska beakta resultatet från servicemätningen och sätta upp realistiska mål och aktiviteter för att öka kundnöjdheten. Följande fem myndighetsområden mäts: brandtillsyn, miljötillsyn, bygglov, markupplåtelse och serveringstillstånd.

SBR har huvudansvaret för omvärldsbevakning och att sprida adekvata analyser och rapporter inom partnerskapet. Det åligger varje kommun att följa SBA-webben och delta på de konferenser och aktiviteter som arrangeras.

### **Internationell marknadsföring**

SBR använder vid internationell marknadsföring av Stockholmsregionen det gemensamma varumärket Stockholm- The Capital of Scandinavia. Kommunen förbinder sig att alltid använda varumärket vid internationell marknadsföring.

Partnerskapet ska under avtalsperioden även arbeta med att attrahera internationella talanger att flytta till regionen.

## **§ 4. Styrgrupp**

Till stöd för det arbete som bedrivs av SBR enligt avtal med partnerkommunerna finns en

styrgrupp. Denna består av stadsdirektören i Stockholm (ordf) samt fyra kommunchefer från kommuner i Stockholms län (utses inom Kommunförbundet Stockholms Län) samt kommuncheferna i Eskilstuna, Gävle, Uppsala, Västerås och Örebro. Denna styrgrupp sammanträder minst fyra gånger per år.

## § 5. Finansiering

För att finansiera den samordnade verksamheten bidrar varje kommun med fyra kronor per invånare i kommunen, per den 1 januari varje år, med 2016 som första år. SBR skickar ut faktura där summan baseras på invånarantalet i kommunen per den 1 januari.

Stockholms stad bidrar med 7,5 miljoner årligen.

## § 6. Avtalsperiod

Avtalsperioden är 1 januari 2016- 31 december 2020. Om fler än två tredjedelar av kommunerna säger upp avtalet upphör avtalet automatiskt att gälla för samtliga kommuner med uppsägningstiden om ett år. Om partnerskapet ska förlängas efter 2020 förätter det att ett nytt avtal tecknas av kommunerna. Nya kommuner som ej tecknat avtal under 2015 kan ansluta senare under förutsättning av beslut på det årliga kommunstyrelseordförande mötet.

## § 7. Utvärdering av partnerskapet

SBR mäter kontinuerligt under året investeringar (antal, kvalitet, bransch samt andra relevanta mätal) och NKI-arbetets olika parametrar såsom handlingsplaner, serviceseminarier och resultat. Under år 2019 ska en utvärdering av SBA-samarbetet under avtalsperioden göras av en utomstående konsult.

## §8. Tvist

Om tvist uppstår inom ramen för detta avtal skall den i första hand lösas av parterna. I andra hand skall tvist hänskjutas till allmän domstol på SBR:s hemort för avgörande enligt svensk rätt.

Detta avtal upprättas i två exemplar, av vilka vardera parten har tagit sitt.

Stockholm den / 2015 \_\_\_\_\_ den / 2015

För Stockholm Business Region AB För \_\_\_\_\_ kommun

-----  
Karin Wanngård

Finansborgarråd/Ordförande SBR

\_\_\_\_\_  
Kommunstyrelsens ordförande

---

Olle Zetterberg

Verkställande direktör SBR

Kommunchef